



Александр ЛИТВИНЕНКО: «Все ради трехэтажного пентхауса!»

Беседовала [Екатерина ШАГИНА]

Трейдинг – это занятие, которое может стать источником основного дохода для любого человека. Одним из них является Александр Литвиненко, занявший 6-е место в конкурсе ЛЧИ-2010. Мы попросили его рассказать о секретах и «подводных камнях» трейдинга, а также о жизненном пути, приведшем его к этому интересному занятию.

Александр учился во Франции и хотел развивать украинско-французское сотрудничество в сфере инвестиций. Однако когда начал этим заниматься, понял, что ошибся с направлением деятельности. Вернувшись в Украину, он открыл интернет-магазин по продаже электроники, но

это было скорее временным способом заработать на жизнь, нежели призванием. В кризисный 2008-й бизнес переживал нелегкие времена. Пришлось искать новые точки приложения своих сил. «Я открыл для себя фондовый рынок, – вспоминает Александр об этом времени. – Я всегда стремился найти работу, которая будет приносить удовольствие и давать возможность развиваться. Не люблю стоять на месте, предпочитаю двигаться вперед, и трейдинг – это деятельность, в которой можно себя реализовать».

Он торгует в офисе своих друзей, так как считает, что трейдинг – это настоящая работа и соответствующая атмосфера крайне важна. Рабочий день Александра начинается с прочтения новостей. С 10:30 до 12:00 идет активная работа, а в 13:00 делается обязательный перерыв на обед. «Все по графику. Когда трейдер голоден, он не может контролировать ситуацию и объективно принимать решения. Нужно давать себе отдых», – делится рецептом успеха Александр. Вечером он заполняет журнал сделок и анализирует ошибки.

– Александр, расскажите, с чего началась Ваша карьера трейдера?

– В январе 2010 года я открыл счет и начал торговать. «Украинская биржа» предоставила отличную возможность любому участнику рынка отслеживать котировки онлайн и быть в курсе событий. Больше всего радовало то, что при совершении сделки



сразу происходил перерасчет средств. Например, при покупке акции последняя сразу отражается на счете, а деньги списываются.

До этого пробовал работать на демо-счете на FOREX. Но со временем понял, что это не биржа. Там не видно котировок и объемов, ты ограничен в информации. А значит, процессом может управлять кто-то со стороны. Пару раз дадут выиграть, а затем ты все отдашь обратно и, в конечном итоге, останешься ни с чем.

– Вы сразу начали активно торговать?

– Нет, первое время были редкие сделки – приблизительно раз в неделю. Затем я осознал, что мне нравится работать внутри дня, то есть купить, через некоторое время продать и заработать на этом.

Действительно активная торговля началась осенью 2010-го, когда стартовал конкурс «Украинской биржи» «Лучший частный инвестор» (ЛЧИ). Несколько недель я размышлял, хочу ли принимать участие в нем? Но желание проверить, предназначен ли я для этой работы, победило – я решил. К тому времени мой опыт трейдера насчитывал 8 месяцев, и мне хотелось повысить свой уровень. Понача-

Ducati Motor Holding S.p.A. –

итальянский производитель мотоциклов. В настоящее время Ducati является частной компанией и принадлежит итальянскому Performance Motorcycles SpA. Ежегодно производит около 40 тыс. мотоциклов.

лу, обнаружив себя на 86-м месте, я очень расстроился и даже хотел все бросить. Но благодаря поддержке друзей и близких, которые верили в меня, собрался и начал активную торговлю. Впоследствии попал в топ-10 конкурса. Я очень доволен и горжусь своим результатом.

– В конкурсе Вы участвовали под ником Ducatiman. Вы любите мотоциклы?

– Да, мотоциклы – это моя слабость. В скором времени обязательно приобрету себе Ducati.

– Александр Герчик, известный эксперт в биржевой торговле, считает, что хорошая сделка позволяет купить автомобиль с полученной прибыли.

– Полностью согласен. Но к этому нужно еще прийти, преодолев большой путь. Я многому научился на его курсах, они позволили мне улучшить торговлю. Герчик, как никто другой, может указать на ошибки, а также вдохновить на работу. Также в развитии мне очень помогли бесплатные семинары онлайн-брокеров и образовательные мероприятия биржи. На них я записывал тезисы и тестировал различные стратегии. Что-то работало, что-то нет, но в итоге удалось найти оптимальную стратегию, которая и помогла мне в конкурсе.

– Что же это за стратегия?

– Я торгую только внутри дня. Мой рекорд – 215 сделок за сессию. Эта стратегия позволяет обезопасить капитал от неожиданных утренних гэпов. Я закрываю все позиции в течение дня, кроме



очень перспективных, и, даже если рынок откроется с гэпом, все равно смогу их закрыть с плюсом. Сейчас я меняю стратегию и склоняюсь к свинг-трейдингу, то есть удержанию позиций от одного до трех дней.

– Какие инструменты предпочитаете в торговле?

– Сейчас торгую акциями, осваиваю фьючерсы и по-прежнему присматриваюсь к опционам.

– Используете ли Вы торговлю с плечом?

– Конечно, я пользуюсь маржинальной торговлей. Она необходима для входа в позицию большим объемом, чем можно себе позволить. Соответственно, прибыль сразу увеличивается. Однако при убыточных сделках финансовый результат будет больше в разы, так что стоит аккуратно использовать эту возможность.

– Какая сделка была самой запоминающейся?

– Я купил акции «Стирала» по низкой цене и продал их практически на самой высокой, разворотной точке. Движение длилось 5 дней. Но было крайне трудно справиться с желанием продать бумаги и зафиксировать прибыль раньше времени.

– Чем Вы руководствуетесь в принятии торговых решений?

– В основном техническим анализом. Крайне важно придерживаться выработанного алгоритма. Когда есть стратегия, есть алгоритм, тебя уже не терзают сомнения. Если на графике отображается определен-



биография

ЛИТВИНЕНКО Александр (Ducatiman)

Занял 6-е место в конкурсе «Лучший частный инвестор 2010» с результатом 54,9%. За время состязания совершил 962 сделки, суммарный оборот составил 2 575 869 гривен. В 2006 году получил диплом Французского Экономического Университета региона Эльзас по специальности «Экономическое и социальное управление», в 2007-м – диплом магистра финансов в Киевском Национальном Экономическом Университете им. Вадима Гетьмана по специальности «Экономика и предпринимательство» (специализация – «Финансовый менеджмент»). Изучать фондовый рынок начал в 2008 году, а активно торговать только в 2010-м. Сейчас основной работой является трейдинг. Увлекается баскетболом, шахматами, мотоциклами, игрой в покер. Любит активный отдых на природе и путешествия. Знаток театра и кино.

ная формация, показывающая точку входа, не раздумывая входишь в сделку. Если есть сигнал о выходе, закрываешься.

– Часто возникают соблазны пересмотреть стратегию или отойти от нее?

– Зависит от внешней динамики финансовых рынков. Если украинский рынок идет вверх, а европейские и американские индексы вниз, то, наверное, я отойду от этой стратегии или просто не войду в позицию. Необходимо уметь адаптироваться к изменениям на рынке. Такое понимание приходит с опытом. Но за обучение нужно платить, поэтому новичкам рекомендую начинать с небольшой суммы, чтобы «обучение» не оказалось очень дорогим.

– Как Вы считаете, чего ни в коем случае нельзя делать при торговле?

– Быть самоуверенным. Успех может легко вскружить голову.

Так, в феврале активно росли акции «Укрнафты», я неудачно зашортил и закончил день с минусом в 2000 гривен. Это был переломный момент, я понял, что нужно постоянно контролировать эмоции. Психологическая подготовка и эмоциональный контроль – залог успеха.

– Многие эксперты рекомендуют в случае неудач и серии убыточных сделок какое-то время, хотя бы пару дней, не торговать. Как Вы поступаете в таких ситуациях?

– Полностью с ними согласен. Однажды три дня подряд у меня были убыточные сделки. Понедельник, вторник, среда... Придя на работу в четверг, открыл ноутбук и понял, что не нужно сегодня торговать. Думаю, причина была в накопленной усталости. Иногда надо давать себе возможность отдохнуть. В тот день я пошел гулять по городу. На следующее утро ситуация повторилась: я по-прежнему не мог работать и решил еще отдохнуть. А уже с понедельника начал снова зарабатывать деньги.

– Как Вы думаете, какие качества помогают достичь успеха в трейдинге?

– Лично мне – целеустремленность. Также важны: соблюдение дисциплины и торговых правил, психологическая подготовка и эмоциональный контроль, риск-менеджмент и работа над ошибками.

– Сейчас трейдинг – это Ваше основное занятие. Расскажите, как проходит Ваш день?

– Трейдинг стал для меня полноценной профессией и главным источником дохода. Я торгую в офисе своих друзей и считаю, что совершать операции из дома нельзя. Обычно мой рабочий день длится до окончания сессии. После этого я заполняю журнал сделок, в котором веду статистику всех своих действий. Затем анализирую торговые решения, чтобы в случае ошибок сделать выводы и не повторить их впредь.



” Когда трейдер голоден, он не может контролировать ситуацию. ”

– С одной стороны, офисная атмосфера дисциплинирует, но с другой, люди могут отвлекать...

– Дисциплина – это один из самых важных (по крайней мере, лично для меня) факторов успеха. Когда я торгую, стараюсь не отвлекаться. Я уже давно привык к своему коллективу, и, уверен, они хорошо понимают мой рабочий процесс. Когда мне требуется их совет (это не обязательно должно быть связано с трейдингом), они с радостью мне помогают, и я очень ценю это. Со мной в офисе торгует еще два человека. У каждого своя работа и никто никого не отвлекает.

– А как относитесь к идее создания дилингового зала?

– Крайне положительно. Есть много желающих обучиться торговле в кругу единомышленников и более опытных трейдеров. Они смогут помочь друг другу: что-то объяснить, указать на ошибки, разобрать сделки. Совместно с партнерами при участии «Украинской биржи» мы создаем такой центр. Думаю, для многих это станет основным источником дохода.

– Трейдинг сильно меняет жизнь людей?

– Мою, да. Она стала более интересной и динамичной. Но изменилась не только жизнь, изменился я сам. Раньше я мог долго колебаться перед принятием решения. Вплоть до того, что, заходя в магазин, не мог определиться покупать белый или черный хлеб. Сейчас все иначе. Трейдинг помог научиться быстро принимать решения. В торговле все просто: либо да, либо нет.

– Какой видите свою жизнь в перспективе 5–10 лет?

– Мечтаю работать в команде единомышленников, которая будет заниматься финансовым управлением и помогать нашему рынку развиваться.

– Какая у Вас глобальная цель в жизни?

– Глобальная цель? Скажем так, помимо всех необходимого для жизни благ, я очень хочу приобрести мотоцикл марки Ducati и трехэтажный пентхаус. Все труды ради этого! ◀◀